



# PRESENTACIÓN CORPORATIVA



## Hola, Somos OM Studio Creativo

Somos un equipo de profesionales apasionados por diferentes ramas de la **Comunicación Visual y el Marketing Digital**, que crea alianzas y se reúne bajo un solo nombre para satisfacer las necesidades de cada uno de nuestros clientes. Nuestro objetivo, posicionar marcas y fidelizar clientes.

**“SOLO CUANDO SE CREE EN LO QUE SE TRABAJA, SE LOGRAN ADQUIRIR GRANDES TRIUNFOS”**

Cada uno de nosotros tiene como meta diaria aprender un poco más de su profesión. Aquí NO paramos de crecer.



## NUESTROS SERVICIOS



### BRANDING

Creamos desde cero su identidad e imagen corporativa, basados en los pilares de la comunicación visual y los valores de su empresa.



### DISEÑO GRÁFICO

Construimos diferentes piezas gráficas capaces de impactar y captar su audiencia tales como flyers, brochures, agendas, calendarios, etc.



### INBOUND MARKETING

Generamos contenido digital no intrusivo que atrae y fideliza usuarios a través de las redes sociales.



### DISEÑO WEB

Desarrollamos páginas Web optimas, interactivas y atractivas para informar, sugerir y/o cerrar una venta.





DIGITALIZA TU  
**EMPRESA**



## DISEÑO WEB Y REDES SOCIALES

Para nadie es un secreto que estamos en una era digital en la que todo lo hacemos a través del internet. Buscamos, Compramos, nos quejamos y sugerimos a través de varios canales de comunicación, como lo son las páginas web y las redes sociales.

Prácticamente hoy en día si no tienes uno o dos de los canales anteriormente mencionados no existes. El cliente no quiere que lo busquen o lo esté llamando y el vendedor mientras sale en búsqueda de unos cuantos clientes a la calle, logra agendar citas y lo más importante reunirse con el jefe directo está perdiendo mucho tiempo y una gran cantidad de clientes potenciales que están navegando en la red buscando como suplir sus necesidades, informarse o simplemente encontrar algo que les guste para hablar de ello.





## DISEÑO WEB Y REDES SOCIALES

Como empresa debes tener claro que estos temas ya son una moda, hoy en día es una necesidad. Usted no se puede quedar atrás debe estar ahí presente con su mejor cara ofreciendo confianza, servicio y atención al cliente. Pero esto requiere de compromiso y constancia. No estar en la red es malo, pero estar presente con una página desactualizada que no da respuesta a sus clientes es peor aún.

Las redes sociales hacen el trabajo de conquistar al cliente, asesorarlo y estar presente para cualquier duda o queja que él tenga. Es un contacto directo e inmediato. Además, usted puede estar pendiente del comportamiento de su público objetivo y de la competencia para crear estrategias de venta.

con un buen seguimiento usted podrá reconocer mucho antes las necesidades del cliente, lo que piensa de su empresa y del sector obteniendo así la respuesta a posibles fallas que este cometiendo y sea el causante de la disminución de ventas.





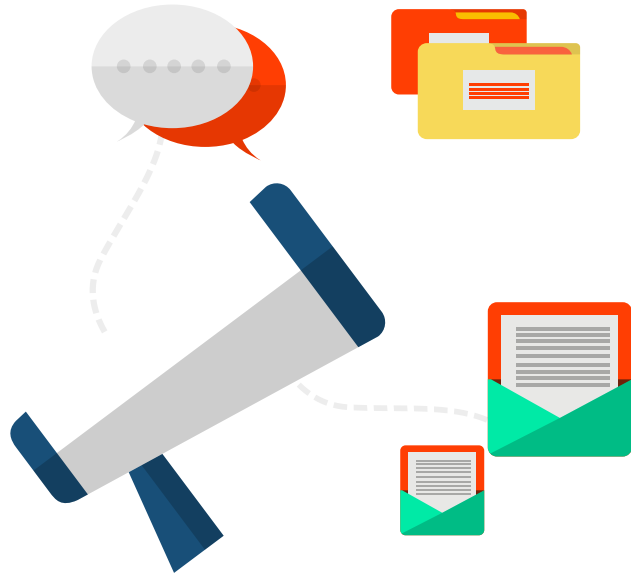
## ¿POR DONDE EMPEZAR?

Lo primero será digitalizar tu empresa, ¡Abriremos una sucursal virtual! ¿Qué necesitaremos? que tengas tus objetivos claros. Con tus objetivos claro sabremos que necesitas, si Página Web o Tienda Virtual y que puntos a exaltar para lograrlos.

Después comenzaremos a recolectar la información a publicar. Los más importante será: **Nosotros - Servicios - Productos - Contáctenos**. Adicionales que nos sirven mucho un **BLOG**.

Informa y asesora a tus clientes crea una dependencia que fideliza. Y una galería que muestre la empresa, productos y el equipo de trabajo. Crea una relación cercana entre el cliente y la empresa.





## ¿CÓMO DAREMOS A CONOCER LA WEB?

Lo haremos por medio de las redes sociales. Crearemos contenido sobre el sector de la empresa, compartiremos las ofertas y promociones. Con esto lograremos posicionamiento de la página web, que la conozcan y la visiten. Una vez más apuntando al cumplimiento de objetivos.

No olvides los beneficios tan amplios que consigues a través de las RDS. Conocer y seguir el comportamiento de tu consumidor y tu competencia. Estar al tanto de los comentarios que hacen sobre tu empresa. Buenos o malos debes reaccionar a ellos.







## SABIAS QUE...



El porcentaje del tráfico de internet que será video en 2018.



Tiempo en línea invertido en mirar videos.



El video puede incrementar un 153% el tráfico orgánico de la página web.



De los ejecutivos prefieren consumir información comercial en video que leer.

¿Te interesaría un vídeo para la empresa? Avísanos para informarte más sobre él.





**NO TENGA MIEDO DE SER  
CREATIVO. EXPERIMENTE  
CON EL MARKETING.**



Mike Volpe



Optimización



de Marca



SOMOS  
EMPRENDIMIENTO  
DIGITAL

E: [hola@omcreativos.com](mailto:hola@omcreativos.com) C: (+34) 634 661 447

Síguenos en:  [@omstudiocreativo](https://www.instagram.com/omstudiocreativo)  [Omstudiocreativo](https://www.facebook.com/Omstudiocreativo)

Valencia- España